



Be part of our interconnection story.



DE-CIX (Deutscher Commercial Internet Exchange) ist der weltweit führende Betreiber von Internetknoten und prägt seit den Anfängen des Internets die Rahmenbedingungen des Netzes der Gegenwart und der Zukunft in verschiedenen globalen Leitgremien entscheidend mit. An unseren Standorten in Europa, Afrika, Nord- und Südamerika, dem Nahen Osten, und Asien arbeiten wir am Herz des Internets. Seit 30 Jahren tragen unsere Interconnection-Services dazu bei, dass weltweit neue digitale Ökosysteme entstehen und Menschen, Unternehmen und Organisationen für die kommenden Jahrzehnte digitaler Evolution gewappnet sind. Der DE-CIX in Frankfurt am Main ist einer der größten Internetknoten der Welt. Für weitere Informationen: www.de-cix.net Wir suchen ab sofort für **Frankfurt** eine/n engagierte/n

Junior Account Manager (m/w/d)

Unser Angebot

Als Junior Account Manager mit ausgeprägten Hunting Skills sind Sie ein zentraler Bestandteil unseres Vertriebsteams. Sie erkennen Potenziale bei bestehenden Kunden, entwickeln maßgeschneiderte Lösungen und maximieren den Mehrwert für unsere Kunden. Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- Identifikation von Cross- und Upselling-Möglichkeiten bei bestehenden Kunden
- Erstellung und Präsentation von individuellen Lösungskonzepten
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- **Dafür erwarten Sie:**
- großartige Rahmenbedingungen (umfangreiche Personalentwicklungsmaßnahmen, betriebliche Altersvorsorge, wöchentliche Sprachkurse, Deutschlandticket, Bike Leasing, Gesundheitsförderung, u. v. m.)
- eine freundliche und vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre in einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- abwechslungsreiche Herausforderungen im Rahmen einer krisensicheren Anstellung bei dem Weltmarktführer seiner Branche in einem innovativen und internationalen Umfeld
- und ausgesprochen nette Kolleginnen und Kollegen

Das ist uns wichtig

- Sie haben Ihr Vertriebtalent bereits erfolgreich unter Beweis stellen können, einen kaufmännischen Background und erste Erfahrung in der aktiven IT-Kundenentwicklung, idealerweise auch im Zuge der B2B-Direktansprache
- Ihr Herz schlägt für exzellente Beratung, Sie erkennen Kundenbedürfnisse und überzeugen durch hervorragende kommunikative Fähigkeiten – auf Deutsch, Englisch und gerne einer weiteren Fremdsprache
- Begeisterungsfähigkeit und Spaß an der Arbeit im techniknahen Vertrieb und der feste Wille, von den Besten zu lernen

Jetzt bewerben

Kontakt

Sie passen zu uns, wenn Sie sich für modernste Technologien begeistern, ein leidenschaftlicher Netzwerker sind und außerdem verinnerlicht haben, dass erfolgreicher Vertrieb sehr viel mit der Orientierung an Kundenbedürfnissen zu tun hat. Wenn Sie es darüber hinaus verstehen, Ihre Teamfähigkeit mit hoher Eigenmotivation und Selbstständigkeit in Einklang zu bringen, freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellungen.

Ihr Ansprechpartnerin für Fragen ist [Selin Güldner](#).

DE-CIX nimmt den Schutz Ihrer personenbezogenen Daten sehr ernst und hält sich strikt an die Regeln der Datenschutzgesetze. Näheres entnehmen Sie bitte unserer [Datenschutzerklärung](#).

